

resah 



Marché IT sous tension :
Impacts sur les achats publics
et leviers d'action avec Dell et le
Resah





Sommaire

- Contexte marché et actualité des tensions d'approvisionnement
- Impacts sur les offres du Resah
- Bonnes pratiques et préconisations pour vos achats
- Dispositifs d'accompagnement Dell pour les adhérents du Resah
- Questions / réponses



Contexte marché et actualité des tensions d'approvisionnement

Un environnement toujours sous tension : contexte

Le marché de l'informatique reste sous tension pour certains composants, avec une hausse des coûts et des arbitrages industriels constants :

- Hausse de prix sur certaines familles
- Délais d'approvisionnement allongés
- Disponibilité réduite sur certaines configurations « non standards »



L'enjeu n'est plus uniquement d'acheter le bon produit au bon prix mais bien de sécuriser la **disponibilité**, le **calendrier** et lorsque possible, la **standardisation**.

Un environnement toujours sous tension : pourquoi ?

La demande reste très soutenue en équipements, pour renouveler des parcs ou moderniser des infrastructures et faire face aux nouveaux enjeux :

- Pression constante sur des composants clés : DRAM, SSD, GPU et contrôleurs
- Arbitrages industriels orientés vers les segments les plus porteurs et les plus rentables (AMD / NVIDIA, Intel, Samsung / SKHynix / Micron, Western Digital / Seagate...)
- Tensions géopolitiques et logistiques qui ajoutent de la volatilité

Quelques chiffres :



- Gartner : en 2026, la hausse des coûts mémoire pourrait conduire à **17 %** sur les prix PC par rapport à 2025.
- Gartner : les prix combinés DRAM + SSD pourrait progresser **de 130 %** d'ici fin 2026 par rapport à 2025.



Benchmark des composants et semi-conducteurs :

- 1) <https://www.trendforce.com/>
- 2) <https://pcpartpicker.com/>

Un environnement toujours sous tension : conséquences

La hausse de prix ne touche pas uniformément toutes les références. Les conséquences sont aujourd'hui principalement les suivantes :

- Les configurations très spécifiques sont les plus exposées aux surcoûts et aux délais
- Une hausse des coûts et un allongement des délais de livraison
- De possibles ruptures ponctuelles sur des références très demandées



L'enjeu est de préserver l'usage attendu plutôt que la stricte identité produit



Impacts sur les offres Resah

Impacts sur les offres Resah

Il convient en premier lieu de rappeler que les tensions de marché ne sont ni propres à Dell, ni propres au Resah. Il s'agit d'une situation macro généralisée à l'ensemble des constructeurs du marché et des acheteurs publics. Les principaux impacts sont les suivants :

- Une hausse des prix et des délais de livraison sur de nombreuses références
- Une disponibilité réduite sur certains modèles habituels (processeurs, certaines dalles écran, certaines cartes graphiques...)
- Des ruptures ponctuelles qui nécessitent dans certains cas de basculer vers une référence proche disponible



La réalité du marché est aujourd'hui connue de tous. Face à ces contraintes réelles, 4 principes clés vous permettent de vous en sortir au mieux :

- 1 – Anticipation**
- 2 – Standardisation**
- 3 – Flexibilité**
- 4 – Organisation**



**Bonnes pratiques & préconisation pour
vos achats**

Bonnes pratiques : anticipation

Le premier levier consiste en la visibilisation de vos besoins. Cela peut se traduire par :

- Sécuriser des volumes
- Réserver des créneaux de production
- Optimiser le calendrier de livraison



Recommandation forte : formaliser vos plans de renouvellement sur 6 à 12 mois

Même si tout n'est pas figé, il est utile de partager vos volumes prévisionnels, vos périodes critiques et vos projets prioritaires (ouvertures de services, modernisation, renouvellement massif de postes, projets cybersécurité...)



Objectif : travailler en amont plutôt que de subir les contraintes au moment de la commande.

Bonnes pratiques : standardisation

Le deuxième levier consiste en la standardisation de vos besoins. Cela peut se traduire par :

- Travailler sur des standards techniques validés
- Définir des configurations socles
- Préqualifier des configurations de repli



Cette souplesse maîtrisée réduit souvent les délais sans dégrader l'usage attendu

Bonnes pratiques : flexibilité

Le troisième levier consiste en la flexibilité de vos besoins. Cela peut se traduire par :

- Accepter un processeur légèrement différent au sein de la même gamme
- Ajuster raisonnablement une capacité de mémoire ou de stockage
- Basculer vers un écran équivalent en diagonale et en résolution
- Retenir une alternative techniquement compatible plutôt qu'une référence unique
- Étendre la durée de vie de certains équipements quand cela est pertinent



Dans un marché en forte tension, la flexibilité est votre meilleur atout. Le sujet n'est plus « combien est-ce qu'il faut acheter », mais surtout que sécuriser en priorité.

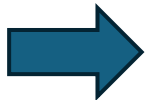
Bonnes pratiques : organisation

Le dernier levier consiste en l'organisation de votre structure. Cela peut se traduire par :

- Cibler d'abord les renouvellements les plus urgents
- Lisser les achats dans le temps quand le calendrier projet le permet
- Partager des délais réalistes
- Partager les contraintes de disponibilité
- Partager les priorités budgétaires



Une bonne organisation et une communication en interne évitent les attentes irréalistes et les effets d'urgence.



Comment le Resah et Dell vous accompagnent-il dans cette période mouvementée ?



Dispositifs d'accompagnement Dell pour les bénéficiaires du Resah

Dispositif d'accompagnement Dell pour les bénéficiaires du Resah

Côté Dell, des interlocuteurs dédiés aux bénéficiaires du Resah vous accompagnent pour :

- Définir en avant-vente des configurations optimisées et vous accompagner à la standardisation
- Construire vos plans d'équipements
- étudier des alternatives pour réduire le risque de blocage et de pénuries
- Des configurations standards stockées à Tillburg et disponible sous 48 h à 72 h
- Accompagner pour établir un état des lieux du parc, identifier les équipements critiques et construire une roadmap de renouvellement à moyen terme (anticiper les familles les plus sensibles, étaler les investissements, sécuriser davantage les projets...)

Côté Resah, vous bénéficiez au travers de nos offres dédiées :

- D'un cadre juridique sécurisé
- De conditions tarifaires négociées
- Des offres Dell à jour
- De distributeurs / intégrateurs disposant d'un partenariat fort avec Dell



S'il n'y avait que 3 idées principales à retenir de ce webinaire...

1

Prévisions

Partager vos
besoins

2

Priorités

Sécuriser le
critique

3

Standards

Revoir options et
calendrier



MERCI POUR VOTRE
ATTENTION